

WAAROM WILLEN WE JOU IN ONS TEAM

- bachelor of master diploma
- relevante ervaring binnen een commerciële rol en meer specifiek account management
- uitgesproken commerciële feeling waarbij je energie haalt uit het beheren van relaties met bestaande en nieuwe klanten

Je hebt vlotte communicatieskills in zowel Nederlands als Engels, Frans is pluspunt.

BEN JIJ ...

- een klant- en kwaliteitsgerichte werker met aandacht voor details
- een dynamische persoonlijkheid met zin voor initiatief
- een analytische geest die out-of-the-box kan denken
- een leergierig persoon, die zich snel kan inwerken in nieuwe materie



Stuur dan als de bliksem je cv naar els.reynaert@dioss.com!

WAT JIJ DOET

Je bent verantwoordelijk voor de klanten binnen onze organisatie.

- je brengt de accounts in kaart en onderhoudt intensief contact met de bestaande klanten
- je denkt mee met de klanten en investeert op allerlei manieren in de relatie met hen
- je geeft de klanten advies hoe zij de kwaliteit kunnen verbeteren of kosten kunnen besparen door de inzet van onze projecten en producten in hun bedrijf
- je geeft productpresentaties en houdt hierbij rekening met de wensen en eisen van de klant
- je onderhoudt je vakkennis