

## Ben jij onze toekomstige Technical Sales Engineer?

Stuur je cv naar [els.reynaert@dioSS.com](mailto:els.reynaert@dioSS.com)  
en overdonder ons met je talent!

DioSS Smart Solutions is een ervaren software integrator met gespecialiseerde kennis op het gebied van digitale handtekeningen en signing oplossingen, identity en authenticatie (denk aan eID en itsme®), loyaliteitssystemen, smart card technologie, e.a.

Dagelijks geven 14 enthousiaste software engineers verdeeld over Java, C++ en Python kennisdomeinen – samen met een 10-tal marketing, sales & HR collega's – het beste van zichzelf **to create convenience** voor onze toffe partners.

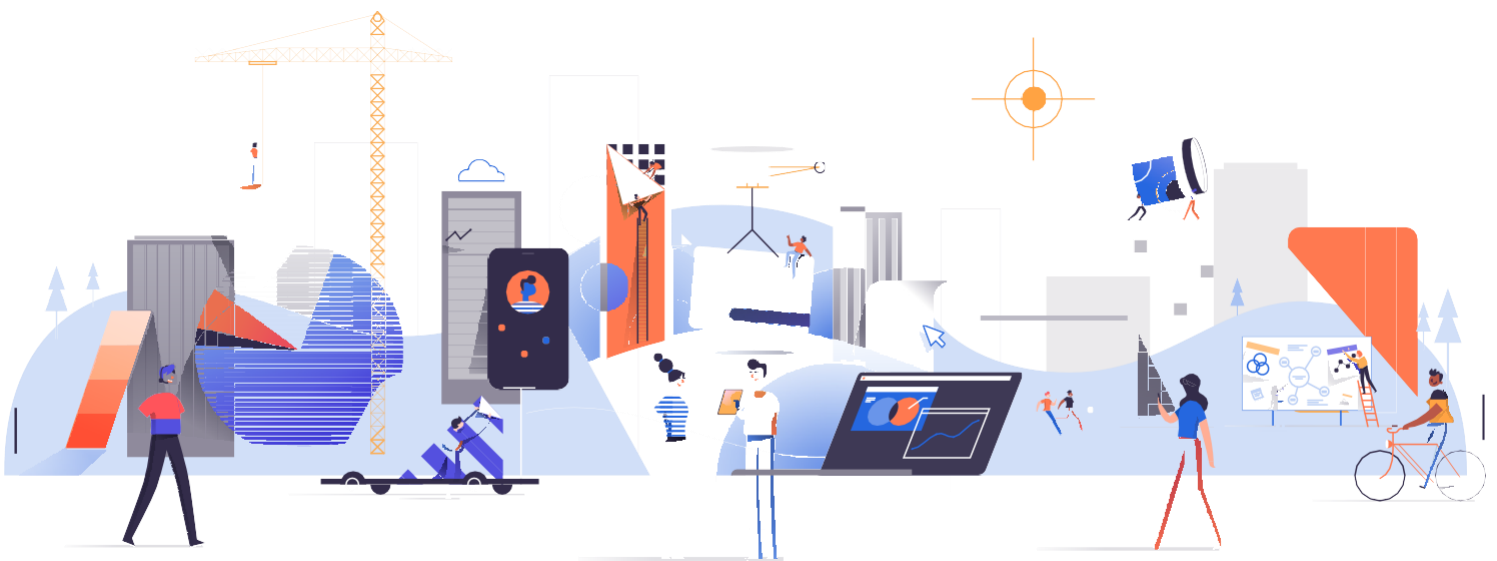
### WAT HEBBEN WE JOU TE BIEDEN

Je komt terecht in een zeer dynamische werkomgeving waar het onze missie is de trend te zetten in allerlei verschillende producten en projecten rond digitale handtekeningen, eID, smart card technologie en eID middleware. **DioSS Smart Solutions ontwikkelt in al deze domeinen zowel back- als frontend (web)applicaties.** Om op elke vraag van onze klant een antwoord te bieden, leveren we ook native en embedded softwareoplossingen.

Je werkt voor **gerenommeerde partners** als Interparking, Q8, Helan, Gezinsbond, De Lijn... & je krijgt er leuke collega's bij om even mee te gamen en/of een pint te drinken.

Als **technical sales engineer** werk je vanuit DioSS Smart Solutions in Wetteren, bij Gent. Je komt terecht in een jong en zeer gemotiveerd team, die het beste uit zichzelf wil halen. Je geniet van een bruisende werkomgeving en maakt deel uit van een dynamische onderneming waar je alle kansen krijgt om initiatief te nemen en mee te werken aan innovatie. Daarnaast voorzien we nog:

- **een marktconform salarispakket**, aangevuld met een volledig pakket aan extra- legale voordelen (laptop, gsm met abonnement, eco- en maaltijdcheques, bedrijfswagen met tank-, parkeer- & carwashkaart, onkostenvergoeding, extra verlofdagen, hospitalisatie- en groepsverzekering, thuiswerkvergoeding)
- **goede work-lifebalans**: cafetariaplan, thuiswerk, flexibele werkuren
- **focus op welzijn**: fruit & verse soep, soft drinks, kicker, darts, teambuilding, happy hours, game nights, start2run, douche- mogelijkheden voor de sportievelingen,...



## WAAROM WILLEN WE JOU IN ONS TEAM

Je beschikt over een bachelor/master ICT (of gelijkwaardig door ervaring), je hebt ervaring met Windows & Linux omgevingen, je hebt een goed begrip van de software lifecycle, gekoppelde processen en agile methodiek.

Nederlands en Engels spreken en schrijven is voor jou geen enkel probleem. Daarnaast heb je minstens een basiskennis van Frans.

## BEN JIJ ...

- een analytische geest die out-of-the-box kan denken
- een klant- en kwaliteitsgerichte werker met aandacht voor details
- een teamplayer met sterke communicatieskills
- een initiatiefnemer die graag zelfstandig en gestructureerd werkt
- een leergierig persoon, die zich snel kan inwerken in nieuwe materie en voortdurend wil bijscholen via vakliteratuur en opleidingen



**Stuur dan als de bliksem je cv naar [els.reynaert@dioss.com](mailto:els.reynaert@dioss.com)!**

## WAT JIJ DOET

Je bent een gepassioneerde IT'er die graag innovatieve technologie op de markt krijgt!

- je verdiept je grondig in onze producten (online signing platform, eID middleware, e.a.) en volgt alle nieuwe feature ontwikkelingen van dichtbij op
- je volgt het technische aspect op van het sales proces van A tot Z: eerste contact met de klant en uitbouwen project- en productgebaseerde oplossingen
- je identificeert de noden van de klant (customer oriented)
- je bespreekt potentiële oplossingen met de klant en toetst de technische haalbaarheid af
- je werkt geïntegreerde totaaloplossingen uit voor klanten, gebaseerd op onze producten en solutions
- je bouwt duurzame relaties op door professioneel technisch advies te verlenen aan de klanten
- je voert functionele en technische analyses uit en stelt requirements op, ondersteund door een team van engineers
- je beheert een netwerk van bestaande klanten en bouwt een relatie met nieuwe klanten op
- je volgt leads op die spontaan binnen komen of worden aangebracht door de business development manager
- je verruimt continu jouw kennis over diverse technologieën