



## WAAROM WILLEN WE JOU IN ONS TEAM

- bachelor of master diploma
- relevante ervaring binnen een commerciële rol en meer specifiek account management
- uitgesproken commerciële feeling waarbij je energie haalt uit het beheren van relaties met bestaande en nieuwe klanten

Je hebt vlotte communicatieskills in zowel Nederlands als Engels, Frans is pluspunt.

## BEN JIJ ...

- een klant- en kwaliteitsgerichte werker met aandacht voor details
- een dynamische persoonlijkheid met zin voor initiatief
- een analytische geest die out-of-the-box kan denken
- een leergierig persoon, die zich snel kan inwerken in nieuwe materie



**Stuur dan als de bliksem je cv naar [els.reynaert@dioss.com](mailto:els.reynaert@dioss.com)!**

## WAT JIJ DOET

Je bent verantwoordelijk voor de klanten binnen onze organisatie.

- je brengt de accounts in kaart en onderhoudt intensief contact met de bestaande klanten
- je denkt mee met de klanten en investeert op allerlei manieren in de relatie met hen
- je geeft de klanten advies hoe zij de kwaliteit kunnen verbeteren of kosten kunnen besparen door de inzet van onze projecten en producten in hun bedrijf
- je geeft productpresentaties en houdt hierbij rekening met de wensen en eisen van de klant
- je onderhoudt je vakkennis