

## Ben jij onze toekomstige Business Development Manager?

Stuur je cv naar [els.reynaert@dioSS.com](mailto:els.reynaert@dioSS.com)  
en overdonder ons met je talent!

**DioSS Smart Solutions** is een ervaren software integrator met gespecialiseerde kennis op het gebied van digitale handtekeningen en signing oplossingen, identity en authenticatie (denk aan eID en itsme®), loyaliteitssystemen, smart card technologie, e.a.

Dagelijks geven 14 enthousiaste software engineers verdeeld over Java, C++ en Python kennisdomeinen – samen met een 10-tal marketing, sales & HR-collega's – het beste van zichzelf **to create convenience** voor onze toffe partners.

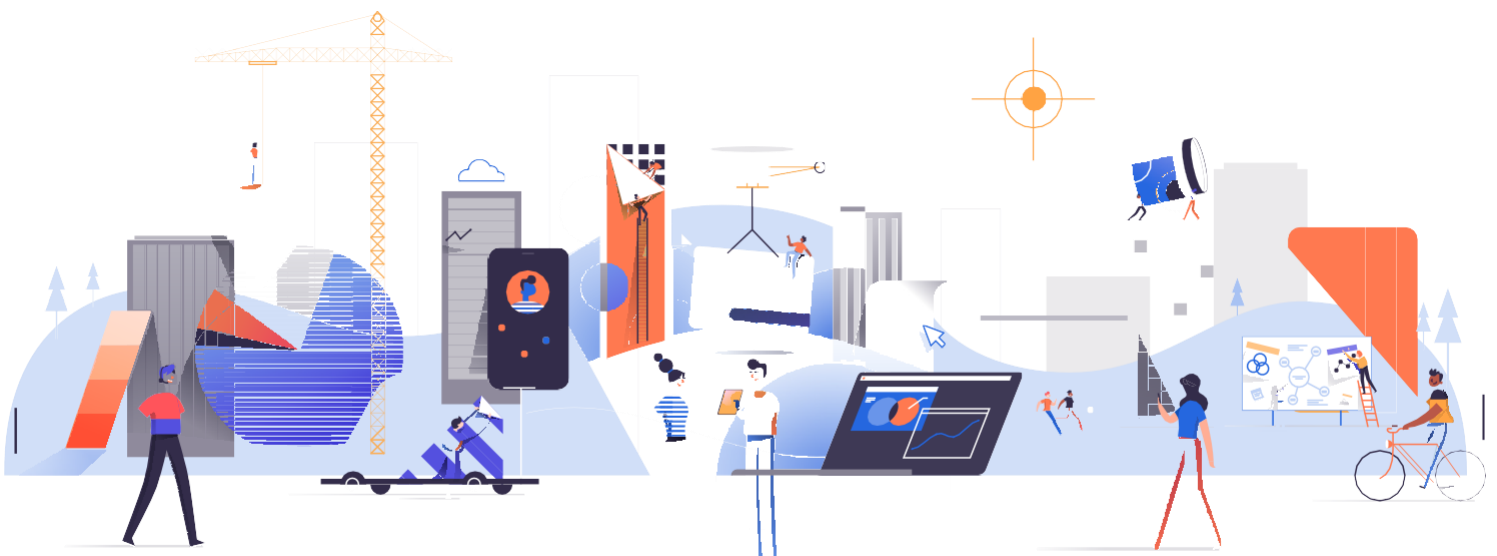
### WAT HEBBEN WE JOU TE BIEDEN

Je komt terecht in een zeer dynamische werkomgeving waar het onze missie is de trend te zetten in allerlei verschillende producten en projecten rond digitale handtekeningen, eID, smart card technologie en eID middleware. **DioSS Smart Solutions ontwikkelt in al deze domeinen zowel back- als frontend (web)applicaties.** Om op elke vraag van onze klant een antwoord te bieden, leveren we ook native en embedded softwareoplossingen.

Je werkt voor **gerenommeerde partners** als Interparking, Q8, Helan, Gezinsbond, De Lijn... & je krijgt er leuke collega's bij om even mee te gamen en/of een pint te drinken.

Als **business development manager** werk je vanuit DioSS Smart Solutions in Wetteren, bij Gent. Je komt terecht in een jong en zeer gemotiveerd team, die het beste uit zichzelf wil halen. Je geniet van een bruisende werkomgeving en maakt deel uit van een dynamische onderneming waar je alle kansen krijgt om initiatief te nemen en mee te werken aan innovatie. Daarnaast voorzien we nog:

- **een marktconform salarispakket**, aangevuld met een volledig pakket aan extra- legale voordelen (laptop, gsm met abonnement, eco- en maaltijdcheques, bedrijfswagen met tank-, parkeer- & carwashkaart, onkostenvergoeding, extra verlofdagen, hospitalisatie- en groepsverzekering, thuiswerkvergoeding)
- **goede work-lifebalans**: cafetariaplan, thuiswerk, flexibele werkuren
- **focus op welzijn**: fruit & verse soep, soft drinks, kicker, darts, teambuilding, happy hours, game nights, start2run, douche- mogelijkheden voor de sportievelingen,...



## WAAROM WILLEN WE JOU IN ONS TEAM

- bachelor of master diploma
- relevante ervaring binnen een commerciële rol en meer specifiek new business development
- uitgesproken commerciële feeling waarbij je energie haalt uit het binnenhalen van nieuwe business opportuniteiten

Je hebt vlotte communicatieskills in zowel Nederlands als Engels, Frans is een pluspunt.

## BEN JIJ ...

- een klant- en kwaliteitsgerichte werker met aandacht voor details
- een analytische geest die out-of-the-box kan denken
- een dynamische persoonlijkheid met zin voor initiatief
- een leergierig persoon, die zich snel kan inwerken in nieuwe materie en v
- bijscholen via vakliteratuur en opleidingen



**Stuur dan als de bliksem je cv naar [els.reynaert@dioss.com](mailto:els.reynaert@dioss.com)!**

## WAT JIJ DOET

Je bent verantwoordelijk voor het verder commercieel uitbouwen van onze projecten en producten.

- je brengt prospects en potentiële klanten in kaart en contacteert ze
- je brengt de noden voor deze bedrijven in kaart met oog voor de vereisten van de klant en de sector
- je stelt de commerciële offertes op en verdedigt je projecten bij de klanten
- je vertaalt deze noden naar concrete business opportuniteiten en oplossingen op maat
- je werkt business voorstellen strategisch uit en levert een essentiële bijdrage in de commerciële strategie van de organisatie
- je volgt de evoluties in de ICT-markt nauwgezet op
- je rapporteert aan de CEO en werkt nauw samenwerken met de andere collega's