

Ben jij onze toekomstige collega voor Product Sales?

Stuur je cv naar els.reynaert@dioss.com en
overdonder ons met je talent!

Dioss Smart Solutions is een ervaren software integrator met gespecialiseerde kennis op het gebied van digitale handtekeningen en signing oplossingen, identity en authenticatie (denk aan eID en itsme®), loyaliteitssystemen, smart card technologie, e.a.

Dagelijks geeft een team van 15 enthousiaste software engineers verdeeld over Java, C++ en Python kennisdomeinen – samen met een 10-tal marketing, sales & HR-collega's – het beste van zichzelf **to create convenience** voor onze toffe partners.

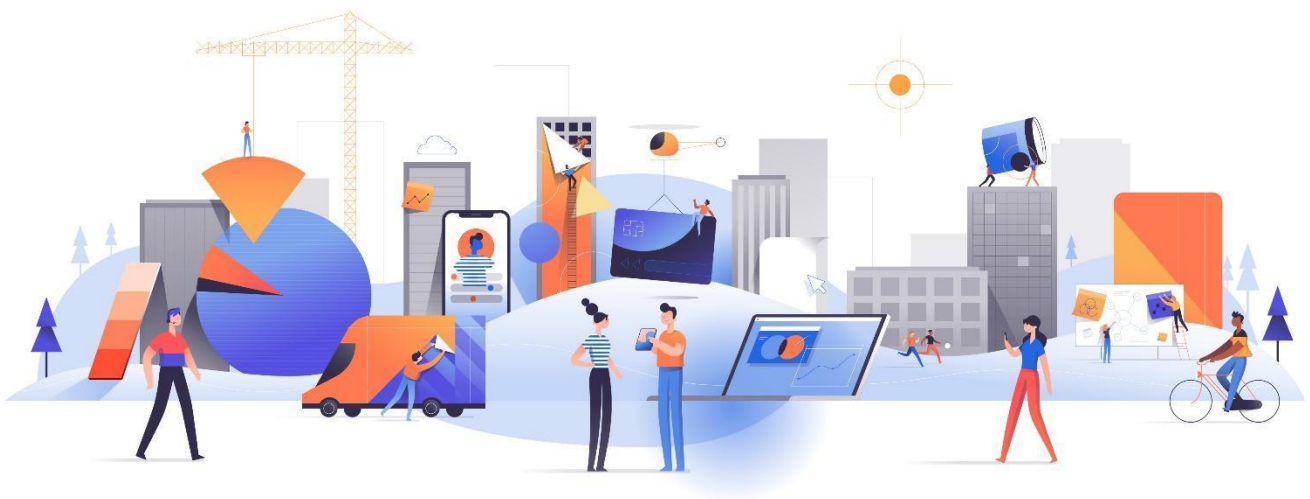
WAT HEBBEN WE JOU TE BIEDEN

Je komt terecht in een dynamische werkomgeving waar het onze missie is de trend te zetten in verschillende producten en projecten rond digitale handtekeningen, eID, smart card technologie en eID middleware. Dioss Smart Solutions ontwikkelt in al deze domeinen zowel back- als frontend (web)applicaties. Om op elke vraag van onze klant een antwoord te bieden, leveren we ook native en embedded softwareoplossingen.

Je werkt voor **gerenommeerde partners** als Interparking, Q8, Helan, Gezinsbond, De Lijn... & je krijgt er leuke collega's bij om even mee te gamen en/of een pint te drinken.

Als **business developer in de product sales** werk je vanuit Dioss Smart Solutions in Wetteren, bij Gent. Je komt terecht in een jong en zeer gemotiveerd team, die het beste uit zichzelf wil halen. Je geniet van een bruisende werkomgeving en maakt deel uit van een dynamische onderneming waar je alle kansen krijgt om initiatief te nemen en mee te werken aan innovatie. Daarnaast voorzien we nog:

- **marktconform salarispakket**, aangevuld met een volledig pakket aan extralegale voordelen (laptop, gsm met abonnement, eco- en maaltijdcheques, bedrijfswagen met tank-, parkeer- en carwashkaart, onkostenvergoeding, extra verlofdagen, hospitalisatie- en groepsverzekering, thuiswerkvergoeding)
- **goede work-lifebalans**: cafetariaplan, thuiswerk, flexibele werkuren
- **focus op welzijn**: fruit & verse soep, soft drinks, kicker, darts, teambuilding, happy hours, game nights, start2run, douchemogelijkheden voor de sportievelingen,...



WAAROM WILLEN WE JOU IN ONS TEAM

- bachelor of master diploma
- relevante ervaring binnen sales of een geboren verkoper
- uitgesproken commerciële feeling waarbij je energie haalt uit het binnenhalen van nieuwe business opportuniteiten

Je hebt vlotte communicatieskills in zowel Nederlands als Engels, Frans is een pluspunt.

BEN JIJ ...

- een zelfstandige werker, maar ook een teamplayer
- een klant- en kwaliteitsgerichte werker met aandacht voor details
- een verkoopgeoriënteerde geest
- een dynamische persoonlijkheid met zin voor initiatief
- een leergierig persoon, die zich snel kan inwerken in nieuwe materie



Stuur dan als de bliksem je cv naar els.reynaert@dioss.com!

WAT JIJ DOET

Je staat in voor het uitbouwen van ons klantenbestand.

- jouw focus ligt op prospectie waarbij je gedreven bent, maar steeds zorg draagt voor onze normen en waarden
- je hebt affiniteit met en interesse in softwaretoepassingen
- je werkt graag aan een business plan voor de verkoop van specifieke producten
- je geeft advies op maat van de klant en kan hen overtuigen van onze meerwaarde
- je geniet van interactie met mensen en kunt langdurige relaties onderhouden met prospecten om zo kansen te genereren
- je houdt alle prospectiedata nauwkeurig bij
- je rapporteert op regelmatige basis aan de CEO