

WAAROM WILLEN WE JOU IN ONS TEAM

Je beschikt over een bachelor/master IT (of gelijkwaardig door ervaring), je hebt ervaring met verschillende IT omgevingen en een sterke affiniteit voor sales. Je hebt een goed begrip van software en wilt steeds een oplossing vinden die nauw aansluit bij de klant hun wensen.

Nederlands en Engels spreken en schrijven is voor jou geen enkel probleem. Daarnaast heb je minstens een basiskennis van Frans.

BEN JIJ ...

- een analytische geest die out-of-the-box kan denken
- een klant- en kwaliteitsgerichte werker met aandacht voor details
- een teamplayer met sterke communicatie skills
- een initiatiefnemer die graag zelfstandig en gestructureerd werkt
- een leergierig persoon die zich snel kan inwerken in nieuwe materie



Stuur dan als de bliksem je cv naar hr.smartsolutions@dioss.com!

WAT JIJ DOET

Je bent op zoek naar een commerciële job in de ICT-sector? Je hebt technisch inzicht en je wilt graag innovatieve technologie op de markt krijgen?

- je verdiept je grondig in onze producten (online eSigning platform, identiteitsplatformen zoals itsme®, e.a.) en volgt alle nieuwe feature ontwikkelingen van dichtbij op
- je neemt proactief deel aan nieuwe zakelijke kansen en potentiële projecten
- je volgt mee het sales proces op: eerste technische contact met de klant, demo's en support
- je houdt de communicatie open en transparant, met het oog op mee opbouwen en behouden van bestaande en/of nieuwe klantenrelaties
- je deinst niet terug van wat administratie, weet prioriteiten te stellen en hebt zin voor verantwoordelijkheid
- je werkt nauw samen met de Sales/Marketing, Support en Product Management teams
- je bespreekt potentiële oplossingen met de klant en toetst de technische haalbaarheid af
- je beheert productomgevingen van klanten
- je verruimt continu jouw kennis over diverse technologieën en producten
- je rapporteert rechtstreeks aan de CEO